

IWF株式会社

会社概要説明書

会社概要

- 法人登記名: IWF 株式会社
- 英語表記名: IWF, INC.
- 代表取締役: 荒木久義 (あらかき ひさよし)
- 設立: 2020年4月30日
- 資本金: 3,000,000 円
- URL: <https://iwf.co.jp> (Webサイト構築中)
- 本社: 東京都千代田区神田小川町3-11 E/Frontビル6 階
- 事業概要: 各種プロフェッショナルサービスの提供 (以下)
- 経済産業省 DX室管轄
中小企業庁 デジタル/IT専門家 登録ID: I00004244

プロフェッショナルサービス

▶ 戦略系/業務系コンサルティングサービス

DXコンサルティング、M&A (ターゲット選定、ビジネスデューデリジェンス、スピンアウト/バイアウト、買収後の経営統合、メソッドロジー設計など) 支援、事業立上支援、営業支援、企業再生、Business Process Re-engineering (BPR)、Balanced Scorecard (BSC) を適用した戦略 マップ策定、業務改善施策立案、業務標準化、システム化構想 (RFI/RFP) 策定、他

▶ 各種調査・分析サービス

各種市場調査/分析 (市場トレンド、ベンチマーク比較、企業調査など)、各種コンサルティング支援 (AI向けデータ棚卸し・分類・評価、集計分析等)、各種調査レポート作成、各種バイリンガル対応、他

▶ Project Management Office (PMO) 支援サービス

プロジェクトを円滑に進めるためのルールや仕組み作り、プロジェクトの進捗・課題・リスク管理、会議設定・ファシリテートや議事録の作成、システム開発プロジェクトの前工程 (業務改善・業務標準化)、グローバル企業の日本国内プロジェクト展開支援、政府入札案件 (ステージゲート方式等) の支援・管理、他

▶ その他の専門サービス

外資系企業のJapan Entry支援 (日本市場参入における各種支援業務)、英日・日英翻訳ドキュメント及びレポート作成、他



地方創生
(M&A/企業再編含む)

- 1) 創業： 地方における創業・創業者を支援
- 2) 雇用： 地方における雇用を促進する為の支援
- 3) 教育： 地方における障害者等への雇用促進のための教育制度構築支援
- 4) 外国人材： 地方における外国人材の創業や雇用・受入れを促進する為の仕組み作り支援
- 5) M&A戦略立案、PMI、中期事業計画策定支援等



デジタルトランス
フォーメーション (DX)

- 1) デジタル化の診断： 企業のデジタル化の状況をデジタル化指標で分析・可視化
- 2) デジタイゼーション： アナログ・紙を活用した業務棚卸を定量的に可視化、デジタル化の実現方法を検証
- 3) デジタライゼーション： 業務のペーパーレス化に伴う業務改善点を抽出、改善施策立案・導入支援
- 4) DX法対応各種： 電子帳簿保存法対応、インボイス制度対応、各種DX関連補助金・助成金申請支援等
- 5) デジタルトランスフォーメーション： デジタル化による新しい事業やサービスの検討や設計支援



働き方改革

- 1) DX人材育成（プロジェクト実践型）プログラム設計・運用定着化
- 2) 現状の働き方を調査・定量的に可視化・分析
- 3) 分析結果に基づく、改善ポイントの抽出と改善施策立案
- 4) 改善施策（ICT等）の導入支援
- 5) 360°評価を含む、新しい人材評価の仕組み作り支援



クラウドソーシング

- 1) DX関連の人材・スキルのニーズ分析とジョブディスクリプション作成支援
- 2) ジョブディスクリプションにマッチする要員の探索支援
- 3) 候補人材の面接立ち合いや評価等の支援
- 4) 上記全てのプロセスを体系化・企業内の定着化支援

Professional Experience

- 幼少期から米国で教育を受け、カリフォルニア州立大学卒業後、米ウォール街金融市場におけるアプリケーション開発・ITプロフェッショナルサービス事業等のM&Aプロジェクトからキャリアをスタート：買収後の経営統合、バイリンガル系事業戦略立案・業務改革プロジェクトを多数経験。
- 米McKinsey & CompanyとBoston Consulting Group出身のシニアパートナーやMDが、NASDAQ上場させた独立系プライベートエクイティファームでは、Balanced Scorecard (BSC) を適用したM&Aビジネスデューデリジェンス、Buyout戦略策定・実行支援等を担当：事業買収 (Buyout) メソッドロジーの設計やローカライゼーション。
- 米Bain & CompanyとAccenture (戦略) 出身のシニアパートナーがNASDAQ上場させた独立系コンサルティングファームでは、ITを活用したBPR/プロセスコンサルティングサービス部隊を統括し、米グローバル証券会社大手、5大商社、電気通信事業最大手、広告・メディア/販促系大手などによるIT・先進型プロジェクト（現DX系）を多数経験。
- 最近では、5大総合商社、電気通信事業最大手、広告・販促事業大手、SI事業大手等の案件にて、官公庁PoC/PoV、業務改善/BPO、SECIモデルナレッジシステム構築、プロフェッショナル育成人材プログラム設計、新規PMOサービス構築に伴う人材・案件・ナレッジDB化基本構想立案及びBest Practiceを目的としたサービス運営メソッドロジーの設計・構築などを経験。
- 日経BP出版ビジネス書の著者、セミナー講演やキーノートスピーカー経験有り。
- 経済産業省 DX室管轄 中小企業庁デジタル/IT専門家登録 (I00004244)。

【2020年以降のプロジェクト】

- ・DX推進（電子決裁・契約関連のBPR）
- ・働き方改革（労働生産性向上、CX改善、人事評価プロセス構築）
- ・地方創生（経産省 DX室・中小企業庁 デジタル/IT専門家として参画）
- ・PMO組織・サービス構築支援（メソッドロジー設計・運用構築）



日経BP出版
「ユビキタス革命」の著者

Professional Skills

- 戦略/企画コンサルティング：
 - 中長期経営戦略立案
 - Balanced Scorecard (戦略マップ)
 - Balanced Scorecard (業績管理)
 - Business Model Canvas
 - M&A：買収前ビジネスデューデリジェンス
 - M&A：買収後経営統合
 - Buyout型メソッドロジー設計
- プロセスコンサルティング：
 - Balanced Scorecard (課題解決)
 - DX推進/BPR
 - 労働生産性向上
 - 働き方改革
 - メソッドロジー設計・運用構築支援
 - 育成プログラム設計・運用構築支援
- PM/PMO：
 - PoC/PoV設計・管理
 - SECIモデル/ KMS構築
 - プロジェクト運営メソッドロジー構築

主要なプロジェクト実績：直近10年間（常に現場プロジェクトに参画）

案件領域：過去主要プロジェクト		取引先	PM/PMO 運営支援	調査・分析	戦略策定・ 企画立案	事業計画 策定	業務改善案 策定	業務標準化 RFP作成等	システム化 業務要求定義
戦略・企画系	Balanced Scorecard (BSC) 適用 Private Equity Buyoutメソッドロジー策定	商社（5大総合商社）	●	●	●	—	—	—	—
	BSCグループ戦略マップ策定	金融サービス業大手	—	●	—	●	—	—	—
	PMO支援事業機能・組織立上支援	広告・出版・販促業大手	●	●	●	●	—	—	—
	海外事業Japan Entry支援（M&A）	オフショア開発中国大手	●	●	●	●	—	—	—
	商業施設サービス企画（PoC/PoV）	経済産業省・電気通信事業最大手	●	—	—	—	—	●	—
	建設業におけるデジタル化（PoC）	国土交通省・建設業ITサービス業大手	●	—	●	●	●	—	—
	新規モビリティ事業計画策定支援	商社系SI事業大手	—	●	●	●	—	—	—
	デジタルBPO事業立ち上げ支援（体制構築）	印刷業/SI事業者大手	●	●	●	●	—	—	—
	DXサービス事業計画立案・立上支援	電気通信事業最大手/5大商社	●	●	●	●	—	—	—
業務・プロセス標準化/改善系	オフショア開発支援（PMO）	自動車メーカ大手	●	●	—	—	—	●	●
	広告入稿業務・システム刷新支援	広告・出版・販促業大手	—	●	—	—	●	—	●
	検定試験運営業務BPO（コア・非コア）化支援	教育・検定協会大手	●	●	—	—	●	●	—
	クレジットカード運用システム刷新	クレジットカード事業大手	—	●	—	—	●	●	●
	SAPシステム業務改善支援	医療機器メーカ独大手	●	●	—	—	●	●	—
	BPOシェアード化プロセスマイニング効果算定	食品製造業大手	—	●	—	—	●	●	●
	BPO/シェアード化（コア・非コア）効果算定	人材サービス事業大手/ 公共放送事業者	—	●	—	—	●	●	—
営業活動支援系	DX営業の標準化・全国展開支援 ↳ 営業マンのパフォーマンス分析	クレジット・信販会社大手	●	●	—	—	—	●	—
	BPOサービス企画・提案スキル強化	印刷業/SI事業大手	●	●	●	●	●	●	—
	金融オンライン取引システムのコンサル営業 ↳ SFAサービス等の導入・販促支援	電気通信事業最大手	—	●	●	—	—	—	—
DX人材育成	DX人材育成プログラム策定・実行支援	消費財メーカ最大手	●	—	●	●	●	●	●
	コンサルティングサービスのナレマネ化支援	メーカ系SI事業者大手	●	●	●	●	—	●	●
バイリンガル系	新gTLD取得申請・WebTrust認可申請支援	国内電気通信事業大手	●	●	●	—	—	—	—
	BPO/ホワイトラベル事業立上 ↳ 海外テクノロジーLocalization支援	総合IT事業者大手	●	—	●	●	—	—	—
	システム機能改修・グローバル標準化支援	食品・飲料水大手	—	●	—	—	—	●	●

H：実績分野（業界知識あり）

M：実行可能分野（コンサルティングの適用可能）

インダストリー	戦略系コンサル		ビジネスプロセス系コンサル					PM・PMO	
		BSC	BPR	BPO	SCM	CRM/SFA	ERP	プロセス系	IT構築系
小売/代理店販売・物流	H	H	H	H	M	H	M	H	H
ITサービス/商社	H	H	H	H	—	H	H	H	H
広告・メディア・販促	H	H	H	H	—	M	M	H	H
電気通信	H	H	H	M	—	H	H	H	H
金融（取引、リテール）	H	H	M	M	—	M	—	H	H
自動車（製造・販売）	M	M	M	—	M	—	—	M	M
消費者向けサービス/商品	M	M	H	H	M	H	M	H	H
医療機器、医薬品	M	H	H	M	M	M	H	M	M

戦略系コンサル：BSC戦略マップ立案、M&A戦略、事業戦略・計画立案、サービス企画立案、プロスペクティブ作成などが含まれる。